

IR 자료 작성요령

- * IR 자료는 가능한 PPT/PDF 형식으로 제출 부탁드립니다.
- * IR 자료 안에 아래 내용 포함하여 작성 부탁드립니다.
- * 투자팀의 심사분야를 참고하여 원하는 심사팀을 선정해주세요.

Problem

- 우리 팀에서 풀고자 하는 문제점을 명확히 설명
- 설정한 고객이 느끼는 문제점이나 피해 사례를 논리적으로 설명
- 문제점 사례 규모나, 기존 해결방안 소개

Solution

- 해결책 제시를 통해 고객에게 전달 가능한 가치를 보여주기
- 제품 및 서비스의 사용 시나리오를 보여주고 이를 구현하기 위한 기술을 제시

Scale-up

- 우리 서비스를 제공하고자 하는 고객을 정의
- 제품, 서비스 라인업(형상,기능 특징)과 개발 로드맵
- 확장함에 따른 제품, 서비스 공급 전략과 고객 유입 방안 설명

Team & Network

- 창업가와 내부 팀원들의 역량 소개
- 협력 중인 혹은 협력 가능성이 있는 협력사를 소개

PROBLEM

Pitching Deck Guide

PROBLEM Background

문제점의 사례 규모 & 해결책의 불충분 이유

부가 설명

통계
기사

PROBLEM

이해관계자 피해사례 02

피해사례 설명

통계
기사

PROBLEM

이해관계자 피해사례 01

피해사례 설명

통계
기사

PROBLEM

이해관계자 피해사례 03

피해사례 설명

통계
기사

SOLUTION

Pitching Deck Guide

SOLUTION

솔루션 01

핵심 솔루션

제공 가치

사용 시나리오

SOLUTION

솔루션 03

핵심 솔루션

제공 가치

사용 시나리오

SOLUTION

솔루션 02

핵심 솔루션

제공 가치

사용 시나리오

TECHNOLOGY

Pitching Deck Guide

TECHNOLOGY

솔루션 핵심 기술 01

특화 기술

근거자료

TECHNOLOGY

솔루션 핵심 기술 03

특화 기술

근거자료

TECHNOLOGY

솔루션 핵심 기술 02

특화 기술

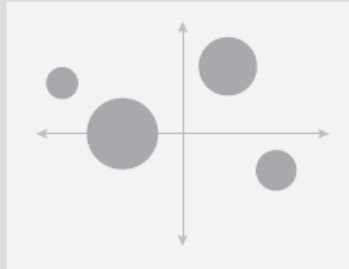
근거자료

Strictly Confidential



SCALE-UP

시장 세그먼트 및 포지셔닝 맵



- 자사 및 경쟁제품 포지셔닝
- 초기확보가능한 타겟 시장 표시

SCALE-UP

사업 모델 01

수익 모델 & 가격

판매 & 유통 구조

시장경쟁력

SCALE-UP

초기 진입시장 전략

- 세분시장의 특성 분석
- 초기 확보가능한 타겟 시장 규모
- 수익 시장, 거점 시장, 생존 시장

SCALE-UP

사업 모델 02

수익 모델 & 가격

판매 & 유통 구조

시장경쟁력

SCALE-UP

Pitching Deck Guide

SCALE-UP

확장 시장 01

시장개척 & 수출 전략

제품계열

고객평생가치

SCALE-UP

비즈니스 포캐스팅 01

연도별 진입시장 및 아이템

SCALE-UP

확장 시장 02

시장개척 & 수출 전략

제품계열

고객평생가치

SCALE-UP

비즈니스 포캐스팅 02

예산책정

TEAM

Pitching Deck Guide

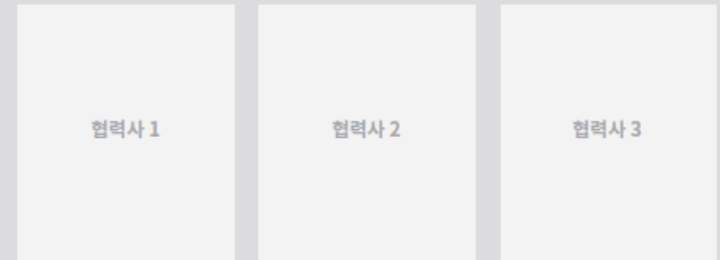
TEAM

회사 창업가 및 팀원



TEAM

파트너 네트워크



TEAM

자문 위원

